

IAAE レポート

今回は IAAE への研修に出張させていただきありがとうございました。
会場の方には様々なメーカー様や業者様が商品を展示されており、勉強させていただきながら楽しく見学する事が出来ました。

見学させていただいたブースはお取引のある業者様をメインに回らせていただき、既存の知っている商品、今まで存在はしていたが自分の知識にはなかった商品、そしてこれから発売される商品と様々な物がありました。

その中でもこれから発売される商品には発売元のセールスマンが待機しており、商品を見ているとすぐに声を掛けてこられました。商品説明を聞きながら質疑応答ができるので、自分の中で疑問をすぐに消化できてよかったです。

既存の商品も今まで存在していたのに自分があるのを知らなかつただけというのも何点かありました。全ての商品をすぐに把握するのは難しいことです。ですが1つ1つ商品を覚えていき、お客様に提案していけるようにしたいです。

今回の IAAE はとてもいい刺激をもらえました。それと同時に知らないことの多さを実感した1日にもなりました。

自分がまだまだなことを自覚し、お客様からもっと信頼してもらえる営業マンに成長できるように努力していきたいです。

大同商会 川島 光史

IAAE についてのレポート 東 紀行 2023 年 3 月 7 日

日頃、普通に仕事をしていれば目にする事が無いような新商品や従来からあるのに目にしなかった便利な工具とかが展示、サンプルがあり、またメーカーの人が丁寧に説明してくれて大変勉強になりました。

ヤマト千葉さんにも会えて素直に懐かしくまた一点一点丁寧に説明、質問に答えてくれました。

隅々まで見て回る時間が無かったので今回は、ヘッドライトコーティング・ボディーコーティング・総合システム系のコーナーは端折りました。

白柏君と二人であれこれ考えて後日、何点かある候補の中から販促商品を発表していきます。

発表まで商品の説明やカタログ集め等を頑張ります。

また販促するにあたり仕入等の交渉も積極的に白柏と相談していきます。
この研修、出張に行かせていただけて良かったと思います。

今後、販促商品だけでなく、この IAAE で知り得た情報や知識をみんなに伝えて行けるようにしていきたいです。

IAAE の感想

IAAE に行っているいろいろ刺激がもらえました！！

日頃お世話になっている SPK 様、ヤマト様、辰巳屋様、アクセス様、エンパイヤ様などいろいろなところの会社の話も聞けてすごく自分の為になったとおもいます。

日頃純正でしかとってないものが外品としてできたのを知ったり、トラックの中古などネットで調べるサイトがあったりと IAAE に行っていなかったら分かってなかったので得た知識を仕事生かせるようにがんばります！！

会場の雰囲気も良く説明される方の丁寧な対応なども勉強になり、売りたい商品も何個か見つけたのでお客様に売れるように頑張ります

白柏 翔

出張報告書

3月9日、「IAAE」国際オートアフターマーケット EXPO 2023に勉強として川島さんと出張に行かせてもらいました。

取引のある会社の新製品や、見覚え聞き覚えのある会社の様々な製品、技術、開発中の製品などを見て触れて感じました。

出張に行かせてもらうまでは、何を学べるか、どう学べるか不安で緊張していましたが、行ってみると見た事のある製品から初めて見る製品まで色々な物があり、見るもの全部が新しく勉強になりました。

正直、まだまだわからない事が多い中、今の自分でもわかる製品、見た事がある製品、少しでもわかる事があると感じれた事が、嬉しくもあり、まだまだやなと思いました。

川島さんには、新幹線の段取、電車の乗り換えなど教えてもらい、ばなして、すごく助けてもらいました。

この出張で学んだ事を、仕事の中で活かしていけるように、していきます。

貴重な経験をありがとうございました。

大同商会 藪内 俊輔