

新年明けましておめでとうございます。今年もよろしく申し上げます。

昨年は、期の途中で南 E 地区の担当を離れ、濱田さんの退職とも重なり

主に南 E 地区のサポートと配達、宇治久御山方面の配達
各仕入れ先への集荷、アルバイトの方の段取りなど、仕事の内容が大きくなりました。
これって 56 歳のベテランがする仕事？一時は色々と迷い、悩み、考えました。
社長から「一度外から中を見てほしい」「違う角度から会社全体をみてみたら？」と
アドバイスをいただき、自分なりに取り組んでみました。その結果
各地区の特徴、各地区のチームとしての仕事の流れや個の動き、店頭業務、必要な人員など
今さらながらですが、改めて会社全体を把握する事が出来た様に思います。
今後を考えるにあたって、とても良い勉強になりました。ありがとうございました。

今年の目標

- ① 年間売り上げ 10 億必達
- ② 新規採用
- ③ 店頭補助
- ④ 体重 70 kg 台キープ
- ⑤ お客様への感謝

特に⑤

我々の営業努力なんて全体の売り上げのほんの数パーセント
他は全てお客様（仕入れ先様）のおかげである事を肝に銘じて
愚直に仕事に取り組みます。